

28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

L'approccio di Siemens Healthineers al Value Based Healthcare

Patrizia Palazzi

Siemens Healthineers Strategic Sales Expert

@ForumRisk   www.forummediterraneosanita.it

28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

*“Value Based Procurement is all about whole life costing. This involves facilitating a paradigm shift from traditional buyer supplier relationships, to a position where **healthcare and industry operate in an environment based on trust, aligned objectives, mutual benefits and success.**”*

Source: Brian Mangan, our new Value Based Procurement project lead at the NHS Supply Chain
(<https://www.supplychain.nhs.uk/news-article/five-minute-interview-with-our-value-based-procurement-project-lead/>)

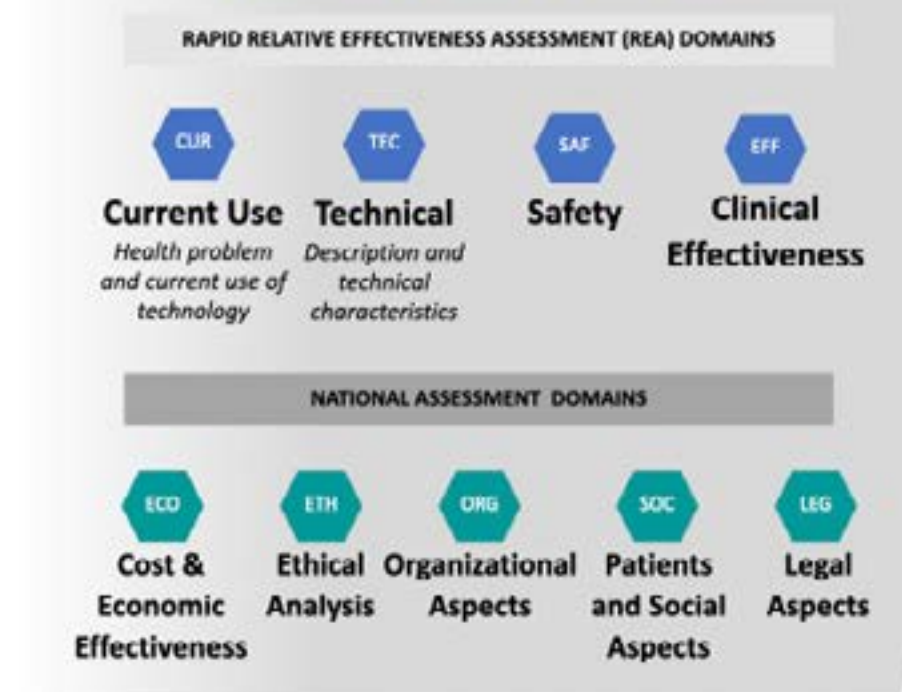
@ForumRisk   www.forummediterraneosanita.it

28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

Procurement basato sul valore per un approccio diverso alla valutazione di tecnologie e servizi in sanità

I domini del Modello HTA



Fattori di impatto su organizzazione SSN:

- aumento della complessità normativa e organizzativa
- velocità di sviluppo delle innovazioni da parte del mercato
- bisogni clinico sanitari in crescita
- alta settorialità e specializzazione
- risorse economiche contenute

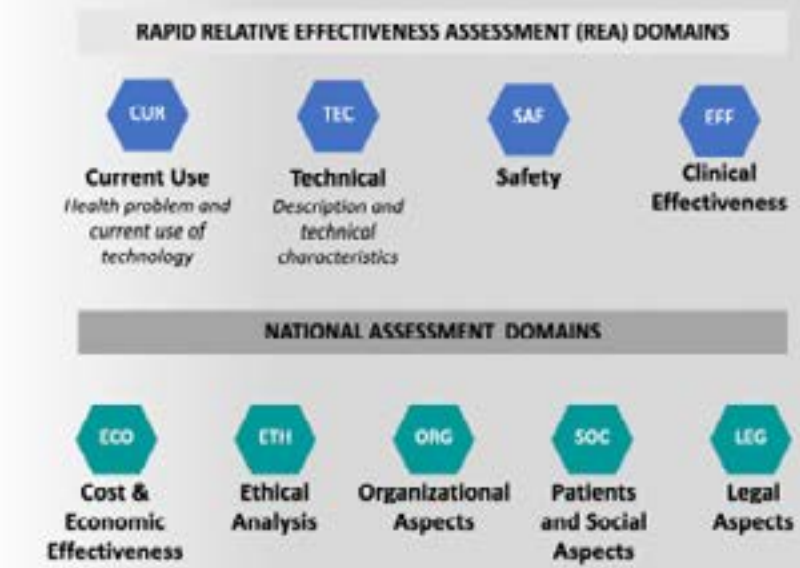
- Cosa devo «acquistare» in risposta ai bisogni espressi?
- Quanto utilizzerò quella tecnologia? Come posso ottimizzarne l'efficacia in riferimento alla mia organizzazione?
- Qual è il rapporto tra il costo sostenuto e il beneficio atteso?
- ...

28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

Cosa proponiamo in risposta al bisogno di approccio diverso all'innovazione tecnologica

I domini del Modello HTA

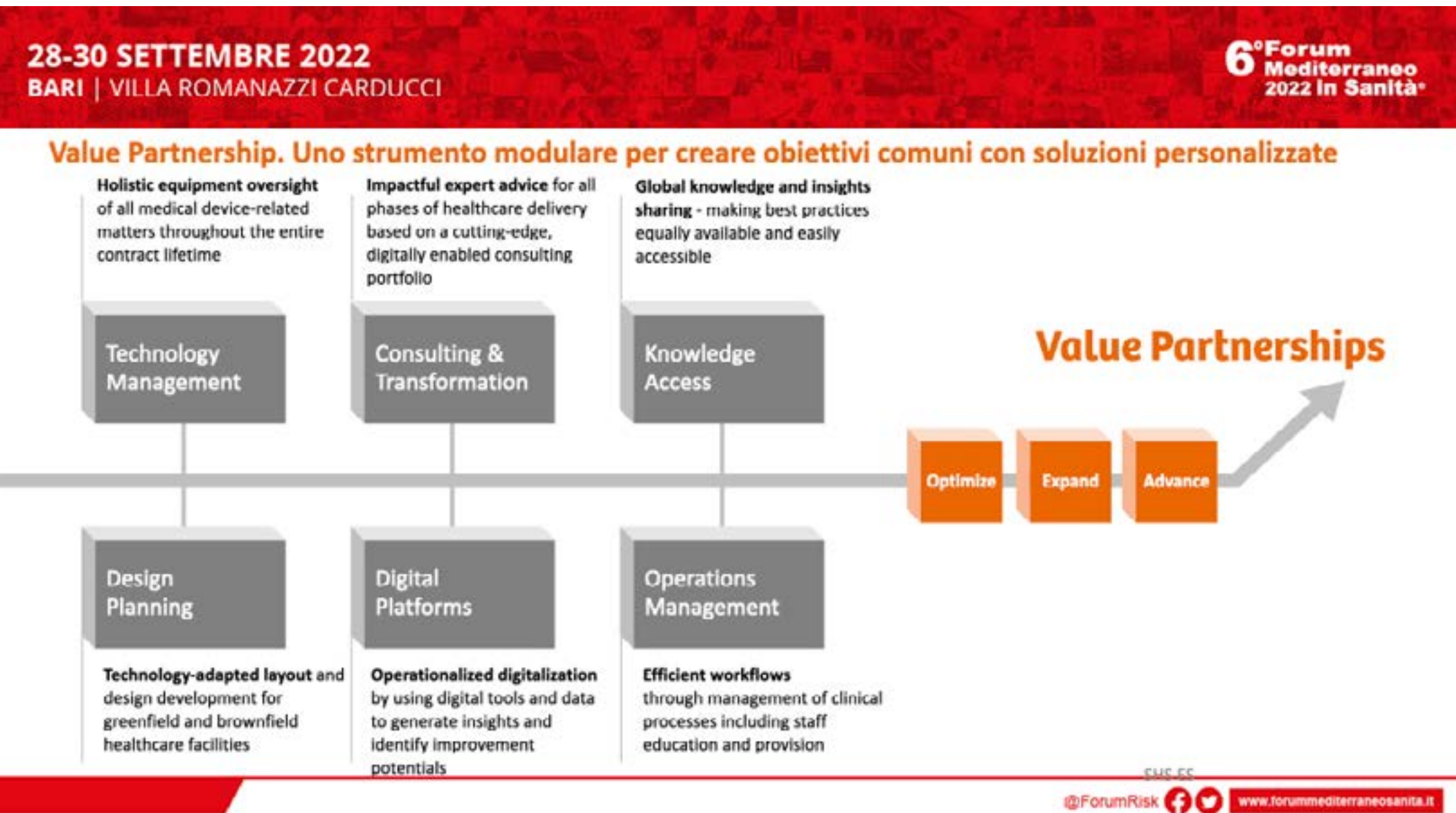


Siemens' Value Partnerships

Gli obiettivi per creare valore tramite partnership performance-oriented



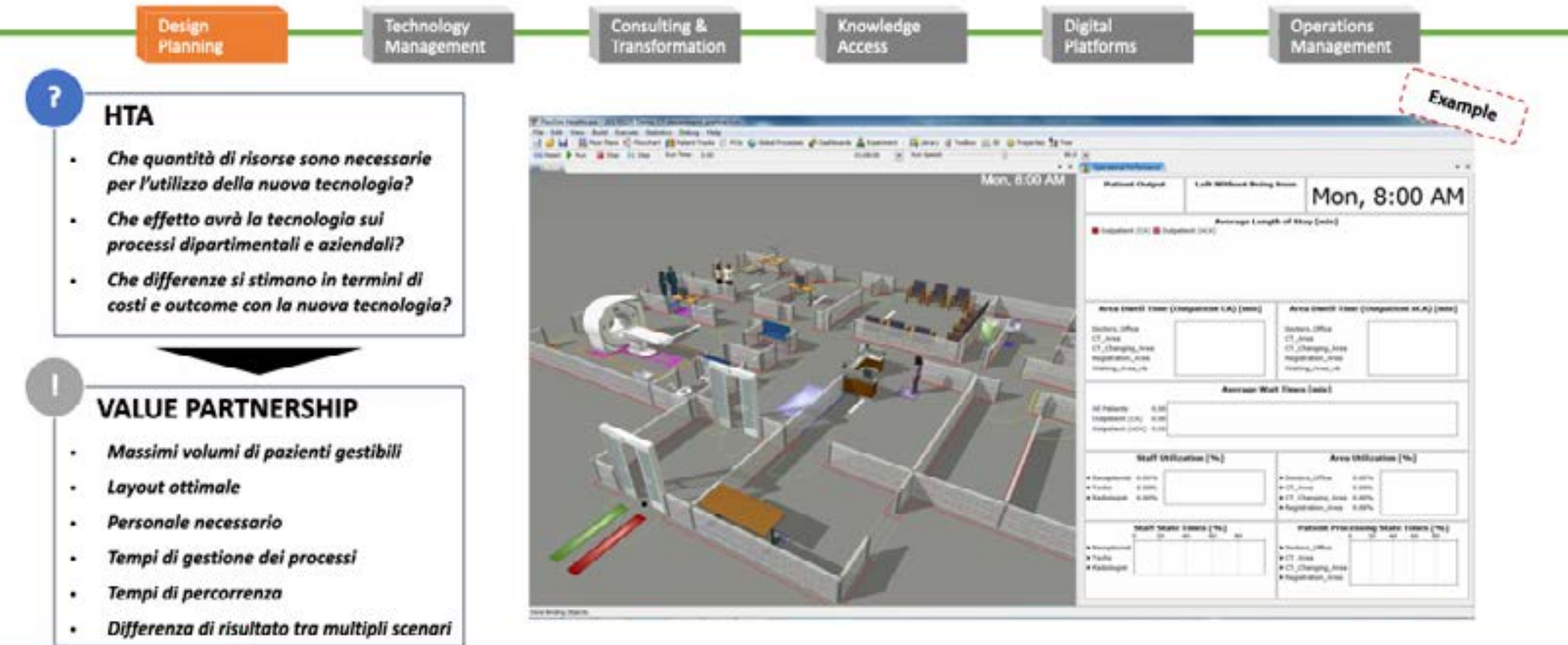
SHS-SS
@ForumRisk www.forummediterraneosanita.it



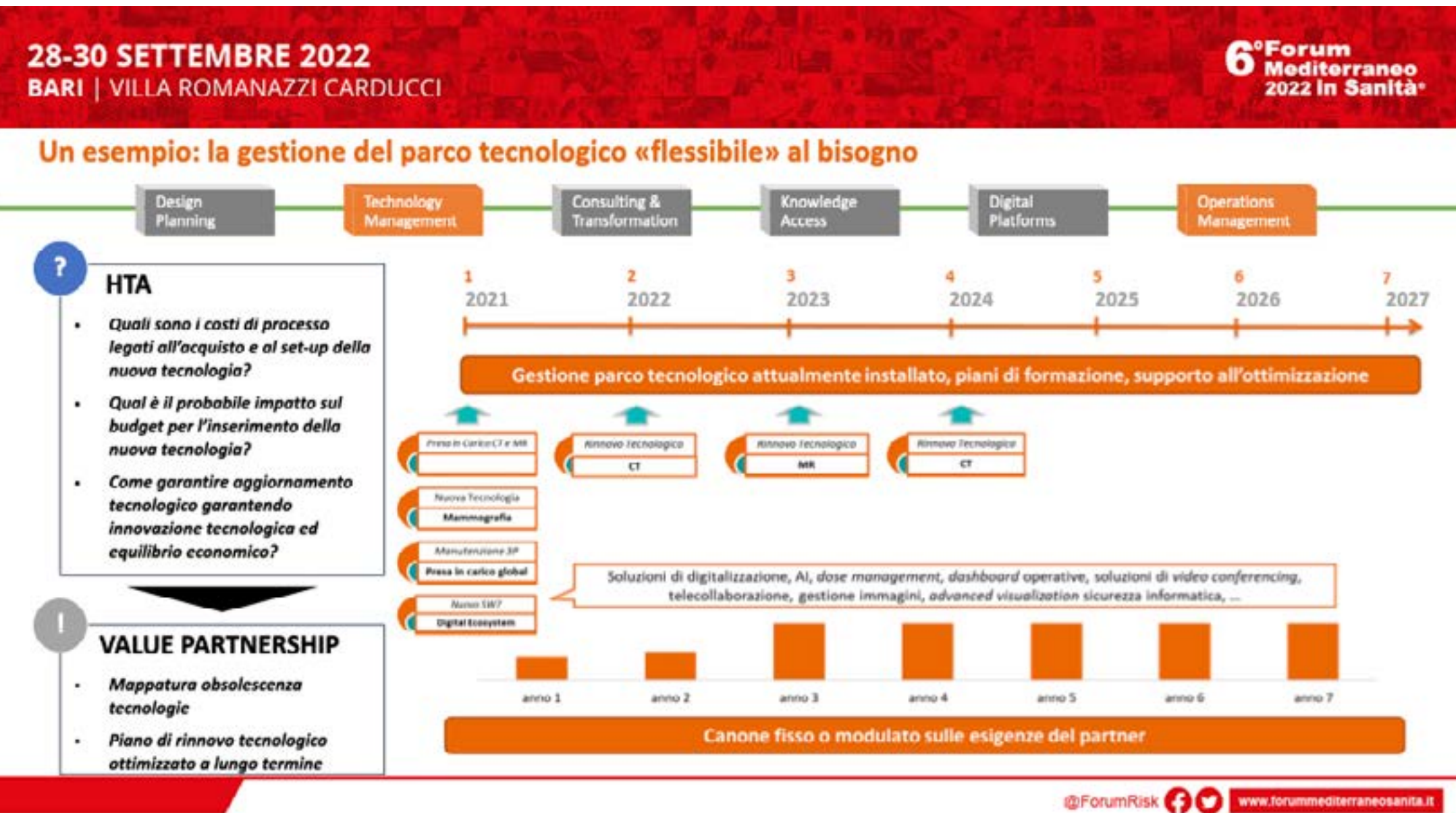
28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

Un esempio: il Gemello Digitale per ottimizzare i flussi



@ForumRisk www.forummediterraneosanita.it



28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 In Sanità®

Focus: il Banding Tecnologico come strumento del VBP

Design Planning | Technology Management | Consulting & Transformation | Knowledge Access | Digital Platforms | Operations Management

HTA

- Quali risorse sono necessarie per l'utilizzo delle tecnologie?
- Qual è il probabile impatto sul budget per l'inserimento della nuova tecnologia?
- Come posso garantire la giusta e aggiornata tecnologia al bisogno?

VALUE PARTNERSHIP

- Ottimizzazione del piano di rinnovo
- Innovazione tecnologica a lungo termine

Il principio del banding tecnologico viene utilizzato nei contratti di MES di lunga durata (>=7 anni) nei quali siano previsti rinnovi delle tecnologie.

Il banding tecnologico consente di stabilire periodicamente, per diversi livelli di prestazione/qualità tecnologica delle attrezzature installate, i modelli da installare al momento del refresh tecnologico.

E' uno strumento che rende flessibile il contratto e consente di effettuare refresh tecnologici.

Band 0: Sviluppo tecnico significativo; Tecnologia Disruptive

Band 1: Tecnologia state-of-the-art con massima livello di performance attuale

Band 2: Tecnologia state-of-the-art con livello di prestazioni adeguato al fabbisogno attuale identificato

Band 3: Tecnologia mainstream, comprovata e stabile

Band 4: Tecnologia disponibile da diversi anni

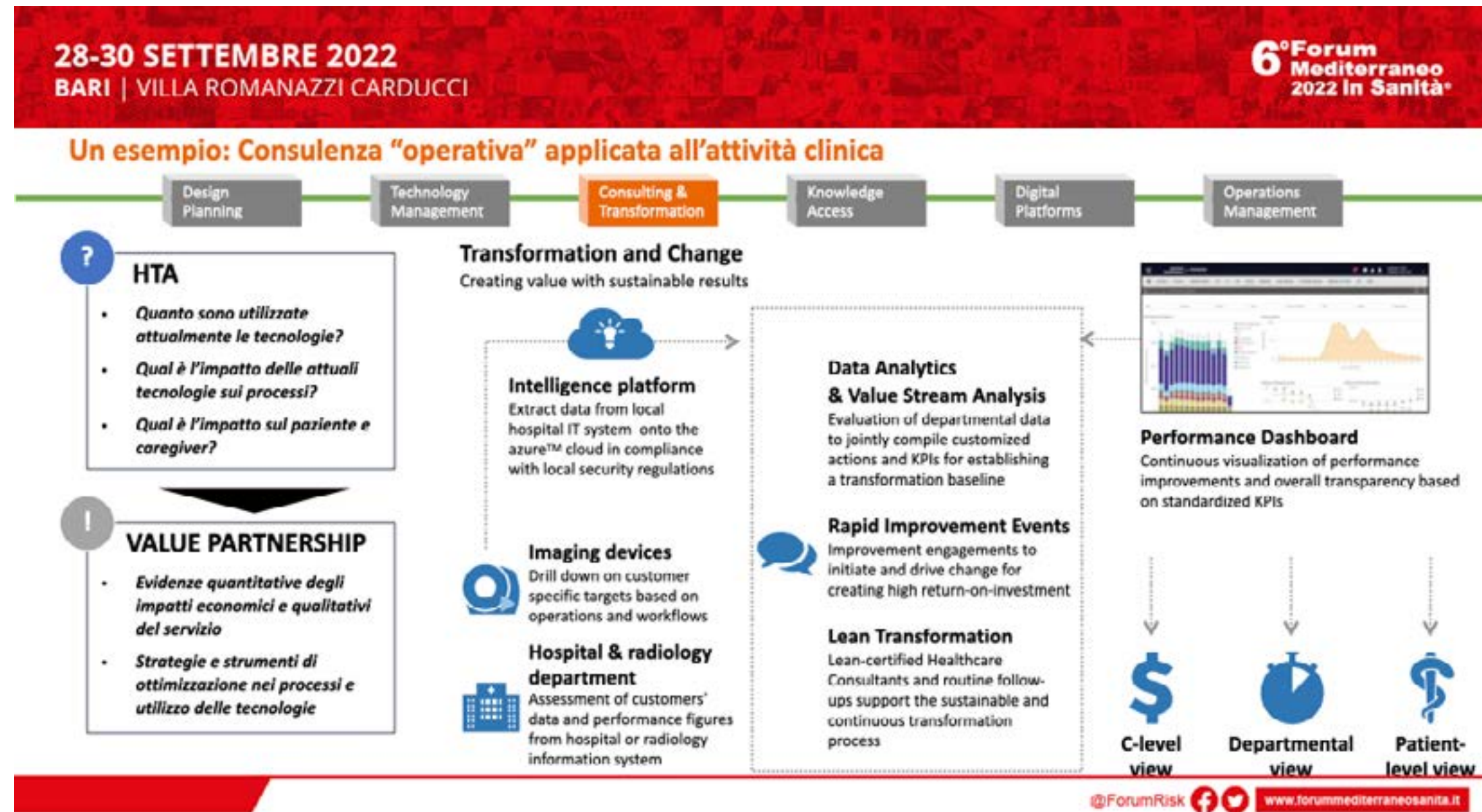
Prestazioni / Innovation

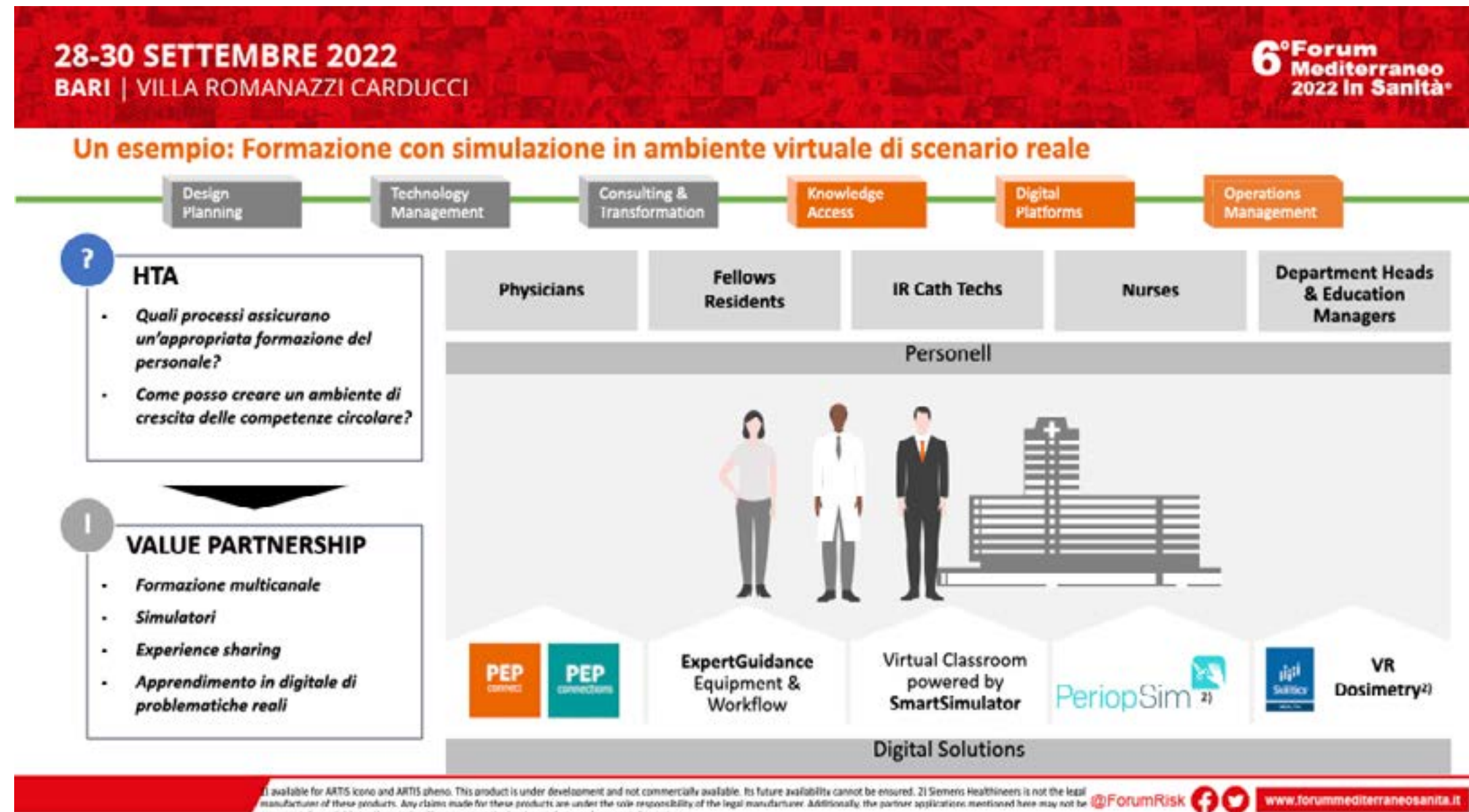
Prezzo

Firma Contratto

Data Sostituzione

@ForumRisk www.forummediterraneosanita.it

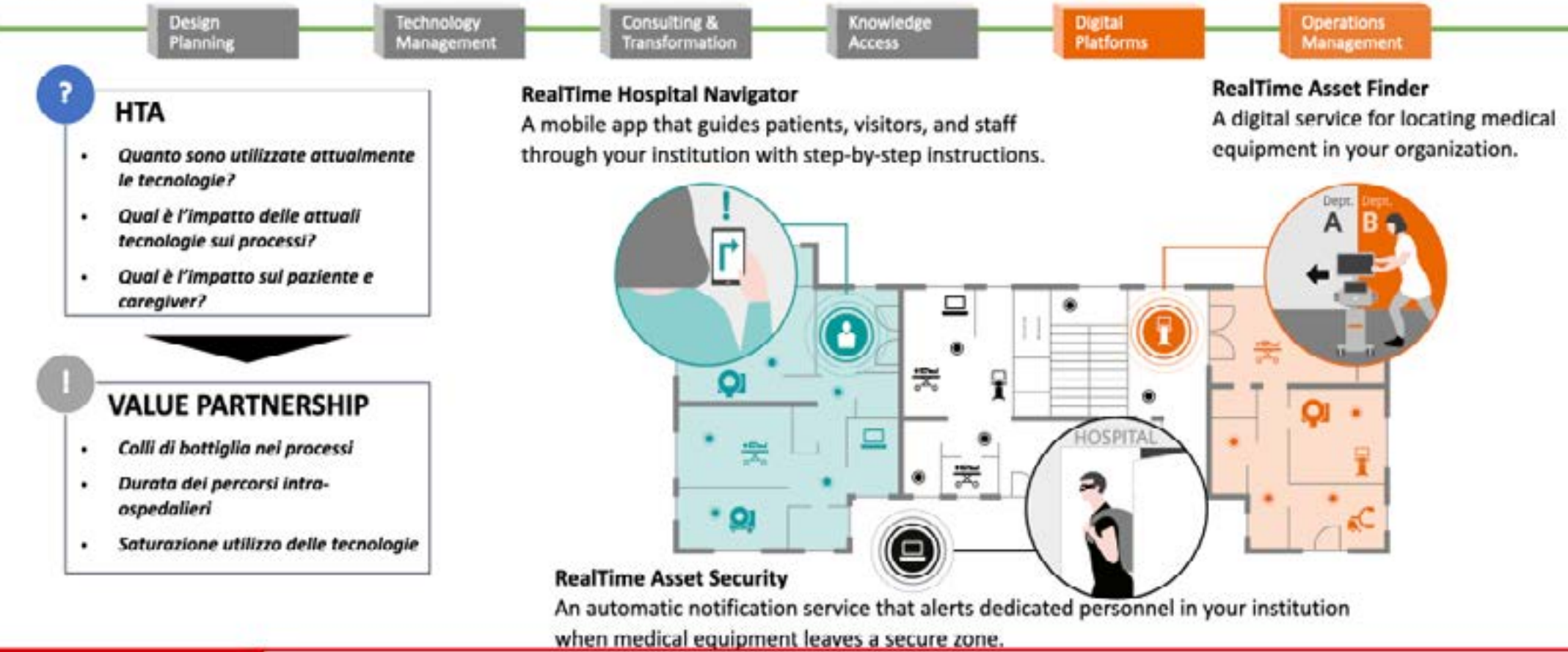




28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

Un esempio: RTLS per il posizionamento, efficienza, controllo... e condivisione della tecnologia



@ForumRisk www.forummediterraneosanita.it

28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

I Modelli finanziari in alternativa al tradizionale «appalto» di beni e servizi

Design Planning | Technology Management | Consulting & Transformation | Knowledge Access | Digital Platforms | Operations Management

HTA

- Qual è il probabile impatto sul budget per l'inserimento della nuova tecnologia?
- Quali sono i benefici e i rischi legati all'utilizzo della tecnologia sugli esiti di salute?

VALUE PARTNERSHIP

- Riduzione del rischio impatto dei costi
- Risk sharing
- Allineamento costi ad obiettivi di salute e/o processo

Fixed & variable payments

Pay-per-use
Fixed payments for minimum floor & variable payments for use (e.g. scan, test)

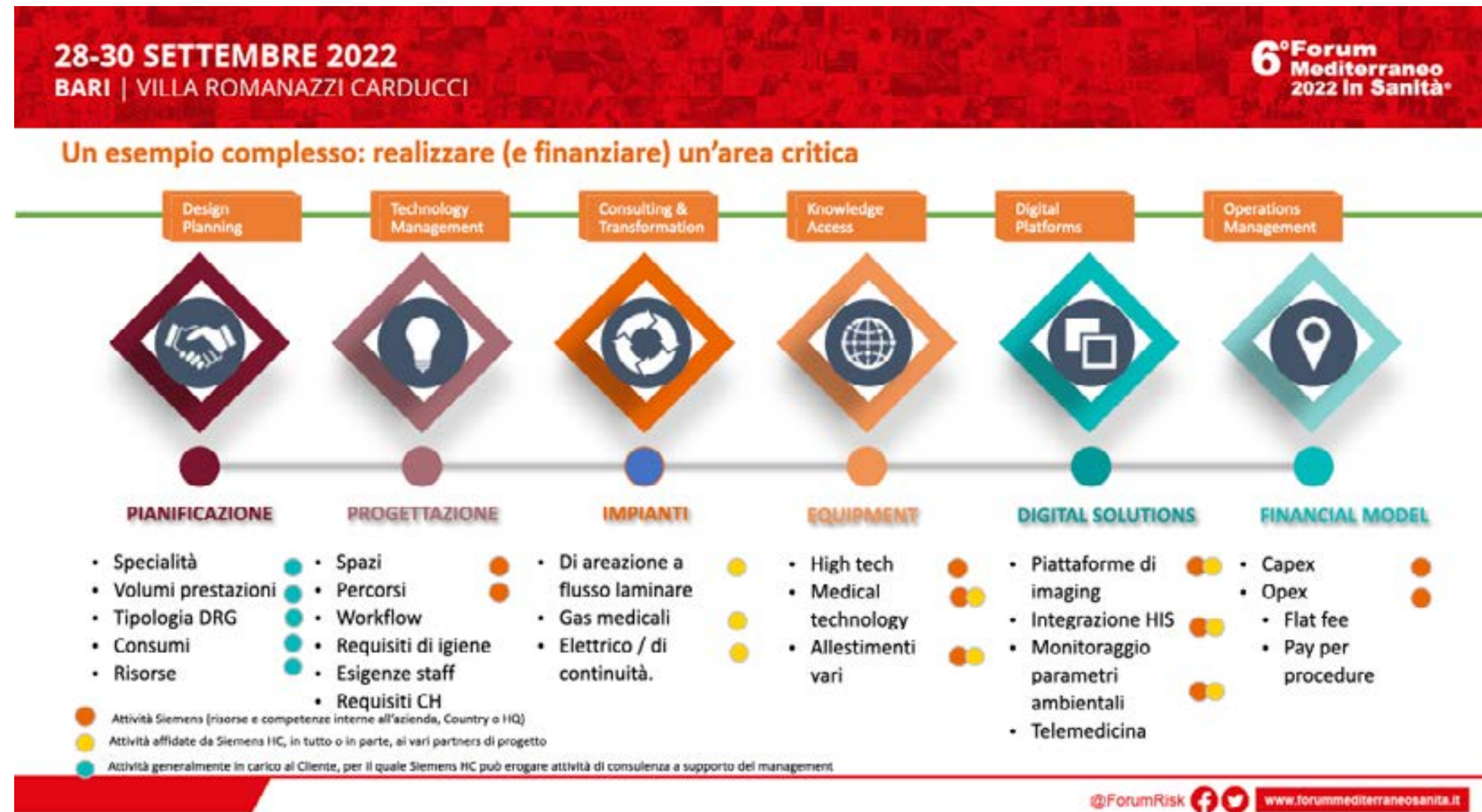
Subscription
Fixed payments for specified volume & variable payments for overage fees at agreed-upon rates

Performance sharing
Fixed payments for minimum floor & variable payments for performance improvement share

All business models can be customized or combined to specific customer's needs

5 Non-regular payments
3 Regular payments

@ForumRisk www.forummediterraneosanita.it



28-30 SETTEMBRE 2022
BARI | VILLA ROMANAZZI CARDUCCI

6° Forum
Mediterraneo
2022 in Sanità®

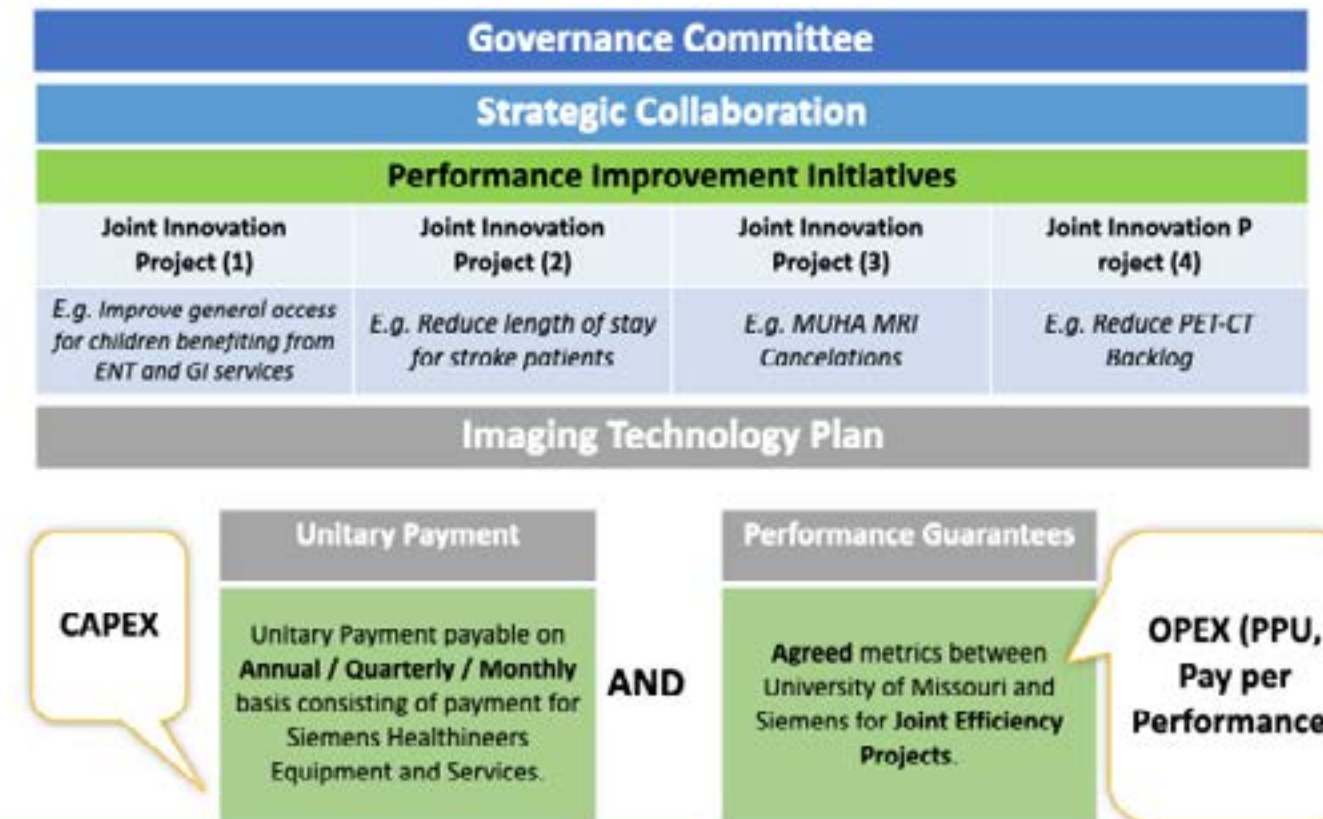
Un'esperienza reale, e non unica: MUSC.



**Medical University of South Carolina (MUSC),
 Charleston, S.C., USA**

“Through this partnership, both organizations will transform health care delivery in clinical practice, open new research pathways, and greatly enhance the exposure and involvement of our students in health care innovation.”

David J. Cole, M.D., MUSC president



Delitti in materia di violazione del diritto d'autore (Art. 25-novies, D.Lgs. n. 231/2001) [articolo aggiunto dalla L. n. 99/2009]

- Messa a disposizione del pubblico, in un sistema di reti telematiche, mediante connessioni di qualsiasi genere, di un'opera dell'ingegno protetta, o di parte di essa (art. 171, legge n.633/1941 comma 1 lett. a) bis)
- Reati di cui al punto precedente commessi su opere altrui non destinate alla pubblicazione qualora ne risulti offeso l'onore o la reputazione (art. 171, legge n.633/1941 comma 3)
- Abusiva duplicazione, per trarne profitto, di programmi per elaboratore; importazione, distribuzione, vendita o detenzione a scopo commerciale o imprenditoriale o concessione in locazione di programmi contenuti in supporti non contrassegnati dalla SIAE; predisposizione di mezzi per rimuovere o eludere i dispositivi di protezione di programmi per elaboratori (art. 171-bis legge n.633/1941 comma 1)
- Riproduzione, trasferimento su altro supporto, distribuzione, comunicazione, presentazione o dimostrazione in pubblico, del contenuto di una banca dati; estrazione o reimpiego della banca dati; distribuzione, vendita o concessione in locazione di banche di dati (art. 171-bis legge n.633/1941 comma 2)
- Abusiva duplicazione, riproduzione, trasmissione o diffusione in pubblico con qualsiasi procedimento, in tutto o in parte, di opere dell'ingegno destinate al circuito televisivo, cinematografico, della vendita o del noleggio di dischi, nastri o supporti analoghi o ogni altro supporto contenente fonogrammi o videogrammi di opere musicali, cinematografiche o audiovisive assimilate o sequenze di immagini in movimento; opere letterarie, drammatiche, scientifiche o didattiche, musicali o drammatico musicali, multimediali, anche se inserite in opere collettive o composite o banche dati; riproduzione, duplicazione, trasmissione o diffusione abusiva, vendita o commercio, cessione a qualsiasi titolo o importazione abusiva di oltre cinquanta copie o esemplari di opere tutelate dal diritto d'autore e da diritti connessi; immissione in un sistema di reti telematiche, mediante connessioni di qualsiasi genere, di un'opera dell'ingegno protetta dal diritto d'autore, o parte di essa (art. 171-ter legge n.633/1941)
- Mancata comunicazione alla SIAE dei dati di identificazione dei supporti non soggetti al contrassegno o falsa dichiarazione (art. 171-septies legge n.633/1941)
- Fraudolenta produzione, vendita, importazione, promozione, installazione, modifica, utilizzo per uso pubblico e privato di apparati o parti di apparati atti alla decodificazione di trasmissioni audiovisive ad accesso condizionato effettuate via etere, via satellite, via cavo, in forma sia analogica sia digitale (art. 171-octies legge n.633/1941).

[Torna all'inizio](#)